



Firma Armet Bis istnieje na rynku od 1996 roku. Dzięki rozwiniętej skali produkcji opartej o nowoczesne technologie i rozwiązania z powodzeniem wyposażamy przestrzeń biznesową, komercyjną, biurową, hotelową, lokale gastronomiczne oraz stacje benzynowe w meble najwyższej jakości.

Kluczowe jest dla nas by być niepowtarzalnym w tym, co robimy. Ważne jest inwestowanie naszych umiejętności oraz zasobów w rozwój relacji biznesowych. Nasi Klienci mogą w pełni polegać na pełnym zaangażowaniu zespołu w realizację powierzanych nam projektów. Realizujemy projekty współpracując z partnerami z całego świata, którzy gwarantują profesjonalny łańcuch dostaw komponentów produkcji. Nasze projekty i realizacje dają wewnątrz nowe, kreatywne oblicze, które sprzyja efektywnemu użytkowaniu i zwiększeniu funkcjonalności.

## Szef Sprzedaży

Miejsce pracy: Jeleńska Huta (okolice Szemuda)

### Wymagania:

- wykształcenie wyższe techniczne, preferowane kierunki: architektura, budownictwo lub pokrewne
- realizacja ambitnych projektów o dużym zakresie samodzielności
- znajomość j. angielskiego na poziomie komunikatywnym
- umiejętności komunikacyjne i interpersonalne
- umiejętności managerskie
- prawo jazdy kat B

### Zakres obowiązków:

- nadzór i koordynacja projektów inwestycyjnych
- doradztwo techniczne i obsługa klienta biznesowego
- pozyskiwanie nowych Klientów
- sporządzanie ofert handlowych

### Oferujemy:

- stabilną pracę w prężnie rozwijającej się organizacji
- możliwości rozwoju zawodowego w oparciu o najlepsze standardy
- dobre warunki pracy i wynagrodzenie powiązane z efektami działań

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji na adres email: [praca@armetbis.pl](mailto:praca@armetbis.pl)

**[www.armetbis.pl](http://www.armetbis.pl)**